

The logo for GoodsForecast features two overlapping trapezoidal shapes. The left shape is dark grey and contains the word "Goods" in white. The right shape is blue and contains the word "Forecast" in white. The shapes are positioned such that they appear to be rising from left to right, creating a sense of growth or upward trend.

GoodsForecast

**Прогнозирование и оптимизация.
Решения и кейсы для ритейла**

Группа компаний

Наука на службе бизнеса

Группа компаний Forecsys

Основана в 2000 году на базе
Вычислительного Центра РАН

Неоднократный победитель конкурсов
точности прогнозирования

Более 25% сотрудников имеют научные степени и
звания



В группу компаний входят:



Группа компаний Forecsys состоит
в основном из выпускников
МФТИ и МГУ



Компания GoodsForecast

Более 10 лет на рынке прогнозирования спроса и управления запасами для производственных и торговых предприятий

Компания обладает уникальными математическими алгоритмами и компетенциями по постановке и решению реальных бизнес-задач

Мы ориентированы на долгосрочное сотрудничество и совместное развитие поставляемых продуктов



GoodsForecast является резидентом фонда «Сколково»

Решаемые задачи и инструментарий

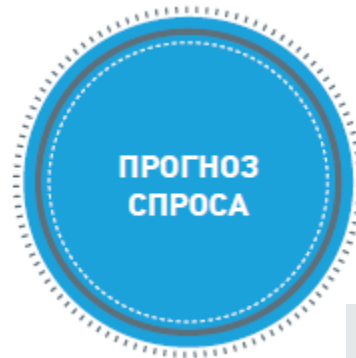
Оптимизация рабочего расписания сотрудников

Оптимизация запасов сырья и материалов

Прогнозирование эффектов промо-акций

Оптимизация расписания поставок

Оптимизация планирования продаж



Оптимизация запасов готовой продукции

Оптимизация производства

Аналитика представленности товаров на полках



- Статистический анализ
- Анализ временных рядов
- Регрессионные модели
- Оптимизационные модели
- Сценарный анализ
- Причинно-следственный анализ

Продукты



GoodsForecast.Planning

Планирование продаж и операций



GoodsForecast.Replenishment

Управление товарными запасами



GoodsForecast.Scheduling

Оптимизация расписания производства



GoodsForecast.OSA

Аналитика упущенных продаж

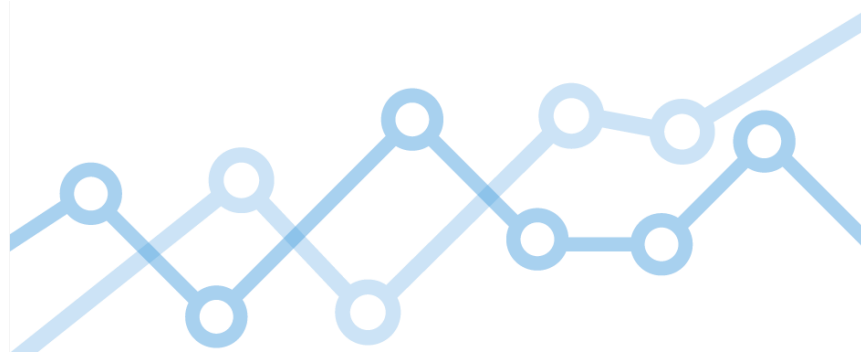
GoodsForecast.Replenishment

Управление товарными запасами



Функциональность

- Среднесрочное и оперативное планирование
- Автоматическое формирование заказов
- Оптимизация заказов с учетом ограничений
- Прогнозирование эффектов промо-акций
- Корректный учет сезонности и сроков годности



ПРОГРЕСС
Акционерное Общество



ПЕРЕКРЕСТОК

КОМОС
ГРУПП



GoodsForecast.Replenishment

Расчет экономически эффективного страхового запаса



- Отвлечение средств
- Издержки хранения
- Риск списания по сроку годности

-
- Риск дефицита
 - Риск задержки поставки
 - Лояльность клиентов



Помимо расчета уровня запасов под заданный уровень сервиса GoodsForecast.Replenishment может автоматически определять оптимальный уровень сервиса для каждой товарной позиции.

Базовый модуль

Автоматическое прогнозирование продаж	Модуль содержит уникальную библиотеку алгоритмов прогнозирования и обработки временных рядов, а также механизм автоматического выбора оптимальной модели.
Оптимизация страховых запасов	Уникальная разработка GoodsForecast. Специальный математический аппарат позволяет рассчитывать оптимальный страховой запас для достижения заданного уровня сервиса, а также автоматически выбирать оптимальный уровень сервиса для балансирования рисков дефицита и издержек хранения излишков товара
Расчёт потребности к заказу	Расчёт оптимального заказа в торговую точку по каждой ассортиментной позиции, с учётом плеча и расписания поставок, текущих остатков и товаров в пути. Модуль реализует три схемы управления запасами (расписание поставок, минимум-максимум, максимум-максимум) и позволяет выбирать различные схемы для разных поставщиков и категорий товара
Базовый модуль работы с маркетинговыми акциями	Ведение информации о маркетинговых акциях в системе, с возможностью как импорта данных по акциям из учётной системы, так и создания и редактирования акций непосредственно в интерфейсе системы. Автоматическая оценка воздействий на спрос для прошедших акций, очистка истории продаж от акционных воздействий. Учёт эффектов планируемых акций при прогнозировании спроса, оптимизации запасов и формировании заказов.
Интеграционная шина GoodsForecast	Позволяет наладить процесс автоматического получения всей необходимой информации из Ваших источников данных и организовать передачу результатов расчётов в Вашу ERP/учётную систему
Расчётный сервер GoodsForecast	Обеспечивает возможность работы с Системой нескольких пользователей и эффективно распараллеливает расчёты, позволяя масштабировать производительность решения
Пользовательский интерфейс GoodsForecast	Удобный веб-интерфейс, позволяющий работать с прогнозами и заказами, выполнять настройки алгоритмов системы, формировать отчёты и настраивать оповещения.
Учёт групповой динамики	Реализует механизм учёта данных о суммарных продажах по укрупнённым группам/регионам, что позволяет значительно повысить точность прогнозирования неустойчиво продающихся товаров и новинок

Дополнительные модули

Сводный заказ поставщику	Модуль позволяет определить оптимальный заказ по всему ассортименту каждого поставщика, учитывая все договорённости и ограничения. Система порекомендует, чем дополнить заказ, чтобы наполнить транспортное средство или обеспечить требование минимальной суммы заказа. Также система может порекомендовать отказаться от заказа, если возможный риск дефицита невелик. Благодаря этому обеспечивается возможность принимать решение о заказе не по каждой позиции, а по набору номенклатур поставщика в целом.
Учёт планов закупки	Модуль является расширением модуля "Сводный заказ поставщику", позволяющим задавать в системе и учитывать планы закупки как в денежном, так и количественном выражении. Система будет отслеживать выполнение заданных планов и рекомендовать дополнить заказ для обеспечения его выполнения.
Оптимизация частот поставок	Модуль решает задачу выбора оптимальной частоты поставок, исходя из логистических ограничений или требований поставщика
Расширенный модуль работы с маркетинговыми акциями	Инструмент прогнозирования эффекта планируемых маркетинговых акций, с учётом специфических особенностей влияния разных типов акций и их параметров
Учёт задержек поставок	Модуль позволяет оптимизировать страховой запас склада с учётом рисков задержек поставки, автоматически отслеживая качество исполнения поставок по каждому поставщику и ассортиментной позиции

Дополнительные модули

Среднесрочное прогнозирование	Модуль позволяет решать задачу прогнозирования спроса в детализации до <Склад, Товар, Клиент, День> с горизонтом до года, обеспечивая точные прогнозы для решения задач планирования закупок, резервирования товара у поставщика или непосредственно для управления запасами, если длинные плечи поставок требуют согласования и утверждения прогнозов. Удобный интерфейс модуля позволяет вносить корректировки в прогнозы на любом уровне детализации и управлять версиями прогнозов.
Предупреждение возникновения дефицита	Модуль позволяет сигнализировать менеджеру список позиций, по которым вероятность возникновения дефицита превышает заданный порог
Предупреждение о неликвидах и риске порчи товара	Модуль позволяет сигнализировать менеджеру список позиций, по которым есть избыточный товарны запас и/или истекают сроки годности
Объём заказа на РЦ	Выполнение расчёта оптимального заказа на распределительный центр (РЦ) по каждой ассортиментной позиции, на основе анализа продаж и остатков магазинов/филиалов, пополняемых с данного РЦ. Модуль не прогнозирует отгрузки в филиалы на основе прошлых отгрузок, а делает точную оценку их потребностей, благодаря чему обеспечивается оптимизация запасов и гибкость управления логистическими схемами.
Оптимальное распределение с РЦ	Модуль решает задачу оптимального распределения товара, когда суммарные потребности магазинов/филиалов превышают имеющийся на складе запас (например, в случае серьёзной недопоставки). Товар будет распределён так, чтобы минимизировать суммарные риски дефицита и логистические издержки
Поддержка точечных инвентаризаций	Модуль позволяет составить список позиций, которые рекомендуется проверить в рамках точечной инвентаризации. Благодаря своевременному обнаружению проблем (брак, пересортица, человеческий фактор), практически ликвидируется проблема «зависших остатков» и недопоставок из-за некорректных данных в учётной системе

Архитектура решения



- Доступ через веб
- Технологии Microsoft
- Интеграция с любыми источниками данных с помощью механизма интеграционной БД
- Индивидуальный подход к каждому проекту интеграции

GoodsForecast.Replenishment



Группа компаний «Лама» успешно работает на рынке продовольственных товаров Томска уже более 20 лет и является крупнейшей розничной сетью в городе. Группа компаний занимает 26.8% рынка FMCG Томска с 51 магазинами различных форматов – гипермаркеты, супермаркеты, магазины у дома. Годовой оборот «Ламы» составляет более 10 млрд. рублей.

Сотрудничество компаний началось в 2008 году с внедрения системы прогнозирования спроса и управления запасами GoodsForecast (на тот момент Goods4Cast).

Проект был успешно реализован. Начиная с 2009 года система успешно эксплуатируется во всех магазинах и РЦ компании «Лама». Более 70% ассортимента товаров управляются полностью на основании заказов системы GoodsForecast (сотрудники сети не имеют права вносить изменения в рассчитанные заказы).

Основной функциональностью системы является автозаказ в магазины, автозаказ на распределительный центр и планирование закупок для резервирования товара у поставщика.

На 2016 год запланировано дальнейшее развитие проекта. Обсуждается расширение функционала и модулей системы.



Снижение уровня
товарных запасов
на 9%

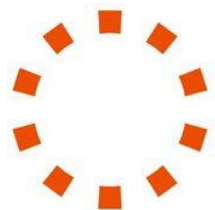


Повышение
представленности
товаров с 87% до 97%



Повышение
оборота на
4,18%

GoodsForecast.Replenishment



ЦЕНТРАЛЬНАЯ
ДИСТРИБЬЮТОРСКАЯ
КОМПАНИЯ

Центральная Дистрибьюторская Компания является одним из крупнейших дистрибьюторов Procter&Gamble и Nestle в России. Помимо P&G и Nestle, ЦДК работает с несколькими другими известными мировыми и отечественными производителями, всего в дистрибьюторском портфеле компании более 100 известных торговых марок.

Сотрудничество компаний началось в 2014 году заключением договора на внедрение системы управления запасами GoodsForecast. Одним из критериев выбора поставщика стала возможность кастомизации системы под конкретного заказчика. В настоящий момент система запущена в промышленную эксплуатацию.

В 2017 г. внедрены дополнительные модули, на 2018 г. планируется дальнейшее развитие функционала.

12 филиалов

13 поставщиков

7 000 товарных наименований

18 000 клиентов

3 РЦ

20 точек отгрузки

35 000 товародвижений в день

20 пользователей системы



Снижение уровня товарных запасов на **35%**



Улучшение оборачиваемости по всем товарным запасам на **32%**

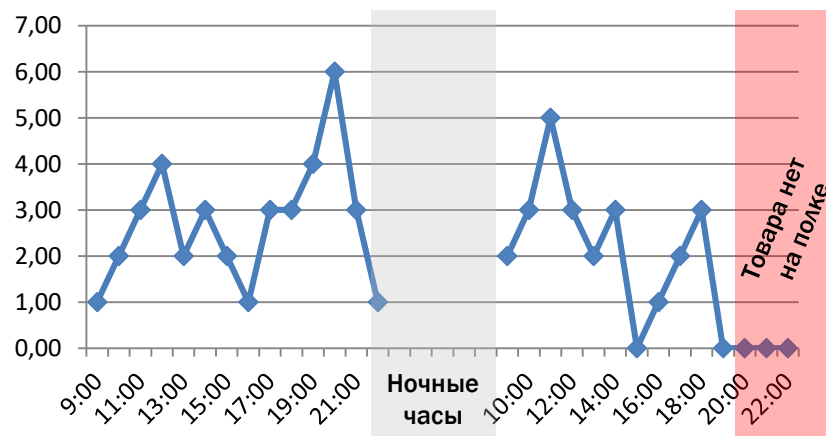
GoodsForecast.OSA

Аналитика упущенных продаж








Функциональность

- Точная диагностика времени и объема дефицита в рублях и штуках
- Определение причин дефицита. Кто виноват – поставщик, автозаказ или мерчендайзеры.
- Рекомендации для точечных инвентаризаций
- Сравнение показателей в различных разрезах

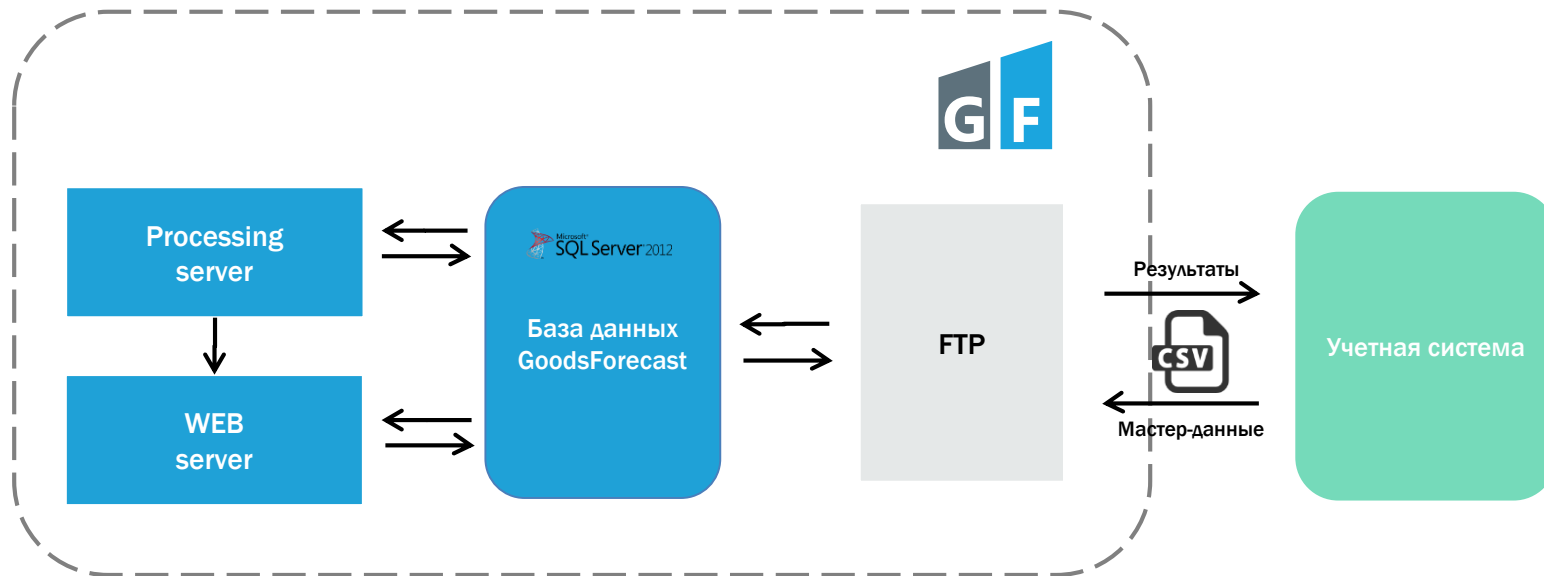


Модули GoodsForecast.OSA

 Базовый модуль	<ul style="list-style-type: none">▪ Ежедневная отчетность в формате Excel▪ Периоды и объемы дефицита внутри дня▪ Динамика и сравнение показателей
 Модуль анализа причин дефицита	<ul style="list-style-type: none">▪ Ответ на вопрос «Кто виноват»?<ul style="list-style-type: none">- Мерчендайзинг- РЦ- Закупки- Поставщик
 Модуль рекомендаций по точечным инвентаризациям	<ul style="list-style-type: none">▪ Определение позиций с «зависшими» остатками▪ Своевременное обнаружение проблем▪ С заданной регулярностью по всем складам
 Модуль анализа исторических данных	<ul style="list-style-type: none">▪ Веб-интерфейс▪ Исторический анализ за любой период▪ Анализ показателей в различных разрезах
 Модуль оповещений	<ul style="list-style-type: none">▪ Оповещения о нестандартных ситуациях▪ На рабочий e-mail▪ Гибкие настройки

Интеграция

Быстрая интеграция без значительных затрат со стороны Заказчика



- Обновление данных раз в сутки
- Текстовые файлы с разделителями (CSV) заданного формата
- Можно использовать FTP-сервер на стороне Заказчика
- Детектированные периоды дефицита и объемы упущенных продажи могут быть выгружены для анализа средствами BI (Cognos, MS OLAP, QlikView, ...)

Кейс



Сеть гипермаркетов «О`Кей» входит в Топ-10 российских ритейлеров. Более 100 торговых комплексов сети открыты в 27 крупнейших городах России.

- GoodsForecast.OSA в 2015 году заменила систему от одного из лидеров рынка, американской компании RSi, показав лучшее качество на пилотном проекте.
- С февраля 2015 года система находится в промышленной эксплуатации
- Ежедневно все магазины и центральный офис сети получают отчетность GoodsForecast.OSA. Показатель OSA включен в систему KPI директоров магазинов и ключевых сотрудников ЦО (влияет на премии). Отчет OSA по компании еженедельно ложится на стол генеральному директору сети.
- Улучшение OSA (2015 vs. 2016) составляет ~1%.



Система востребована в одном из лидеров российского рынка



Система превосходит один из ведущих западных аналогов как по качеству, так и по цене

Преимущества



Компетенции

Предлагаем узкоспециализированное решение и обладаем уникальными в России компетенциями в области прогнозирования спроса и управления запасами, а главное – внедрения таких решений на практике.



Функциональность

У нас самый мощный математический аппарат прогнозирования и оптимизации на рынке, мы неоднократно выигрывали конкурсы прогнозирования у западных конкурентов, таких как SAS, Oracle и др.



Гибкость

Мы являемся разработчиками системы GoodsForecast и готовы делать в ней доработки и поддерживать изменения в дальнейшем. У нас есть все возможности сделать систему оптимальной именно для вас.



Удобство работы

Мы – российские производители, все наши компетенции сосредоточены здесь. Это означает, что вы получите всю экспертизу по внедрению и доработке системы (а в дальнейшем и по ее поддержке) быстро и недорого.



Наши приоритеты

Специализируемся именно на решениях по прогнозированию и управлению запасами, и успешное выполнение проекта с учётом всей специфики – ключевой вопрос репутации для нашей компании.



Цена

Мы являемся отечественным производителем и предлагаем очень выгодные цены по сравнению с западными конкурентами. С учетом невысоких требований к аппаратному обеспечению стоимость владения становится еще привлекательнее.

Контакты

Сергей Котик

Директор по развитию

t: +7 968 749-99-48

e: kotik@goodsforecast.com

s: [kot_serg9](#)

